

GESTALTEN MIT UNS DIE ZUKUNFT IN UNSERER INNOVATIVEN INVESTMENT BOUTIQUE

Die Digitalisierung liefert uns großartige Chancen, die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden einfacher, schneller und besser zu erfüllen. Sie verändert das Denken und den Umgang mit Anlageentscheidungen. Und genau dafür brauchen wir Persönlichkeiten, die unseren innovativen Produktansatz und unsere Anlagestrategien weiter in den Markt tragen und so „die Lebensqualität der Kunden“ erhöhen.

RELATIONSHIP-MANAGER PRIVATE BANKING ALS ENTREPRENEUR (M/W/D) – BUNDESWEIT VON ZU HAUSE

DEINE VERANTWORTUNG

Deine Aufgabe besteht in der Akquisition und der verstärkten Neugewinnung vermögender Privat- und Unternehmertunden. Du bist bestens vorbereitet, wenn Du schon langjährig in ähnlicher Position tätig warst und Deine Erfolge auf einer vertrauensvollen Kundenbeziehung zu vermögenden Privatkunden, Unternehmertunden und Multiplikatoren basieren. Gemeinsam mit unseren innovativen Produkten und Anlagestrategien kannst Du eigenverantwortlich als „Entrepreneur“ agieren.

DEINE PERSÖNLICHKEIT

- Du bist ein „Charakterkopf“ und begegnest Deinen anspruchsvollen Zielkunden mit Fachwissen, souveränen Auftreten und breitem Allgemeinwissen. Dabei transportierst Du Spaß und Freude an Deiner Aufgabe.
- Deine betriebswirtschaftliche Ausbildung und laufende Weiterbildung im Vermögensanlagebereich haben Dich in der Vergangenheit zu einem Senior Private Banker geprägt.
- Du hast in den vergangenen Jahren umfangreiche Kenntnisse in der Betreuung von HNWI gesammelt, agierst souverän in der Rendite-Risiko-Betrachtung, kennst die notwendigen steuerlichen bzw. rechtlichen Rahmenbedingungen und setzt dieses Wissen gekonnt in der Kundenakquise und -betreuung ein. Produktkenntnisse im Wertpapiergeschäft runden Dein Profil ab.
- In Deiner neuen Aufgabe freust Du Dich auf „andersartige“ Investments in Sachwerte, wie beispielsweise Kunst, Wein, Diamanten, aber auch Mezzanine-Beteiligungen bei Immobilien im Rahmen von exklusiven Private Placements.
- Du bist belastbar, flexibel, mobil und weist eine hohe soziale Kompetenz sowie Verhandlungsgeschick auf. Deine Arbeit führst Du besonders zuverlässig, verantwortungsbewusst, strukturiert und zielorientiert aus.

DEINE PERSPEKTIVE

- Bei uns hast Du die Möglichkeit als Entrepreneur zu agieren.
- Je erfolgreicher sich Deine Kundenbeziehungen entwickeln, desto mehr partizipierst Du am Erfolg. Bezogen auf den leistungsbezogenen Anteil sehen wir kein finanzielles Limit auf Deiner Seite.
- Durch eine gemeinsam zu erarbeitende Gehaltsstruktur (fix/variabel) möchten wir Dir eine Grundabsicherung anbieten. Gemeinsam finden wir ein für Dich passendes Modell.

ÜBER UNS

Wir sind eine innovative Investment Boutique für Privatanleger, Unternehmer und Stiftungen. Besondere Zeiten erfordern innovative Lösungsmöglichkeiten. Deshalb vermitteln wir nicht nur qualitativ hochwertige Kernprodukte, sondern „produzieren“ selbst oder mit unseren besonderen Geschäftspartnern außergewöhnliche Investmentopportunitäten.

Unser Ziel ist, die Lebensqualität unserer Mandanten im Bereich Finanzanlagen zu erhöhen. Fachwissen, Leidenschaft und die Liebe zum Job sind unsere Triebfeder. Erfolg darf niemals als selbstverständlich betrachtet werden, deshalb hinterfragen wir uns selbst und unsere Qualitätsstandards täglich aufs Neue. Mit gutem Gewissen können wir sagen, dass wir heute stolz darauf sind für unsere Kunden ganz besondere Anlageideen umsetzen zu können.

DAS BIETEN WIR DIR

- Freue Dich auf spannende, zukunftsgerichtete Themen mit hohem Umsetzungsgrad und start-up-Atmosphäre.
- Gutes Betriebsklima, Loyalität, Kollegialität, Fairness, offene Kommunikation.
- Ausgewogene Work-Life-Balance und Sitz der Gesellschaft unweit der Außenalster.
- Wir bieten Dir maximale Flexibilität. Du hast die Möglichkeit, Dich in Deinem Homeoffice einzurichten.
- Unseren gemeinsamen Austausch können wir über digitale Formate und persönliche Treffen in unserem Büro abrunden.

Wir schaffen nachhaltig Perspektiven für Menschen und Unternehmen. Bist Du dabei? Aus unserer Sicht eine tolle Chance. Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deine Gehaltsvorstellungen per Mail an cw@golden-circle.finance.

PERSÖNLICHER AUSTAUSCH IST UNS WICHTIG!

Daher steht Andreas N. Hülsmann (CVO und Gründer) vorab unter 040-276986-0 jederzeit gern zur Verfügung. Er freut sich auf Dich!

